

WE ARE HIRING

München, Erfurt, Berlin, Dresden oder remote
WERKSTUDENT*IN SALES

MÖCHTEST DU DIE DIGITALE ZUKUNFT DER ENERGIEWENDE MITGESTALTEN?

Top – dann werde Teil von **AMPEERS ENERGY**. Als erfolgreiches Start-Up und Spin-Off der Fraunhofer-Gesellschaft schlägt unser Herz für energiewirtschaftliche und nachhaltige Softwarelösungen. Mit unserem IT- und Branchen-Know-how gestalten wir die Energiewende für große Immobilieneigentümer profitabel und leisten somit unseren Beitrag zur Dekarbonisierung der Immobilienbranche. Wie wir das machen? – Ganz einfach: Mit unseren innovativen SaaS-Lösungen bestehend aus einem KI-basiertem Energiemanagement für Immobilien und Quartiere sowie einer automatisierten Abrechnungslösung. Und mit ganz viel Motivation!

DEINE ROLLE

Fokus deiner Arbeit wird das Datenmanagement rund um unser CRM-Tool:

- _ Unterstützung im Ausbau und der Weiterentwicklung des Systems, um so die tägliche Arbeit des Sales-Teams zu verbessern
- _ Du stellst sicher, dass ein sauberer Workflow und genaue Reportings im CRM jederzeit möglich sind
- _ Unterstützung unseres Sales-Teams bei CRM- Aktivitäten sowie bei administrativen Aufgaben in verschiedenen Themenfeldern
- _ Erstellung von Reports aus dem CRM-System und Bearbeitung von Kennzahlen für Sales Meetings

UNSER ANGEBOT

- _ Homeoffice & Vertrauensarbeitszeit: Du bestimmst wann und wo du am produktivsten bist
- _ Moderne Büros im Herzen von München, Erfurt und Berlin
- _ Förderung eigener Ideen

DAS BRINGST DU MIT

- _ Du studierst derzeit im Bereich Sales oder Marketing
- _ Du bringst proaktiv Ideen mit ein und treibst sie eigenverantwortlich voran
- _ Du besitzt sehr gute analytische Fähigkeiten
- _ Du bist strukturiert, suchst kreative Lösungsansätze und magst es, neue Prozesse zu entwickeln und zu implementieren
- _ Du hast Interesse an technischen und energiewirtschaftlichen Themen

INTERESSIERT? DANN BEWIRB DICH JETZT!

[BEWERBUNG SENDEN](#)